



Wir bei Volvo stellen den Menschen in den Mittelpunkt und verfolgen das Ziel, das Leben aller Personen sowohl innerhalb als auch außerhalb unserer Fahrzeuge zu schützen. Mit der gleichen Hingabe setzen wir uns nun für den Schutz unseres Planeten ein. Deshalb haben wir den Anspruch, bis 2040 klimaneutral zu sein und künftig ausschließlich vollelektrische Fahrzeuge zu produzieren. Bewirb Dich jetzt und begleite uns auf unserer Reise in eine elektrische Zukunft!

Praktikum Vertrieb | Neuwagen (m/w/d)

Zum **01.04.2025** suchen wir Dich für ein Praktikum von **6 Monaten**
in der Abteilung B2C Performance Offline in Köln.

Was wir bieten:

- Attraktive Vergütung, flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten
- Modernes und offenes Arbeitsumfeld, flache Hierarchien sowie umfassendes Mentoring und Onboarding
- Raum für persönliche Weiterentwicklung durch Trainings und kontinuierliches Feedback
- Zentraler Standort in Köln mit guter Verkehrsanbindung und kostenfreien Parkmöglichkeiten

Was Dich bei uns erwartet:

- Mitarbeit bei der Ausgestaltung von zukünftigen Vertriebsaktionen der Marke Volvo
- Beantwortung von Händleranfragen zu den aktuellen Vertriebsaktionen
- Enge Abstimmung mit anderen Bereichen, insbesondere Logistik und Produkt
- Erstellung von (Wettbewerbs-)Analysen, Reports und Präsentationen
- Unterstützung des Vertriebsteams im Tagesgeschäft
- Mitarbeit bei der Fuhrparkverwaltung des Vertriebs

Was wir von Dir erwarten:

- Wirtschaftswissenschaftliches Studium, idealerweise mit den Schwerpunkten Vertrieb oder Automobilwirtschaft
- Teamorientierte Arbeitsweise und Kommunikationsstärke
- Hohes Maß an Eigeninitiative und selbständigem Arbeiten
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Fundierte Kenntnisse in den üblichen MS Office-Anwendungen, insbesondere sicherer Umgang mit PowerPoint und Excel